



Wallbox anuncia los resultados financieros del segundo trimestre de 2024

Barcelona, 1 de agosto de 2024 - Wallbox N.V., uno de los proveedores líder de soluciones de carga de vehículos eléctricos (VE) y de gestión de la energía, ha anunciado hoy sus resultados financieros del segundo trimestre, finalizado el 30 de junio de 2024, y ha proporcionado una actualización sobre la evolución del negocio.

Aspectos a destacar del segundo trimestre de 2024:

- Wallbox generó unos ingresos de 48,8 millones de euros, el trimestre con mayores ingresos hasta la fecha, lo que representa un aumento del 48% en comparación con el mismo período del año pasado.
- Ha habido un fuerte desempeño en el mercado norteamericano tanto en ventas de cargadores AC como DC, que experimentaron un crecimiento de ingresos interanual de más del 65%, por encima del mercado.
- La compañía ha tenido un crecimiento continuado en las ventas de DC con un aumento del 64% a nivel mundial en comparación con el mismo período del año pasado y un crecimiento del 307% en comparación con el último trimestre en el mercado norteamericano.
- Se ha anunciado el lanzamiento del cargador rápido DC con la mejor relación potencia superficie hasta la fecha, el Supernova 220.
- El contrato comercial con Generac, firmado en mayo, ha resultado en un lanzamiento muy fructífero, con la venta de varios miles de unidades. Ahora se ha ampliado para incluir productos adicionales como Supernova 180 y Pulsar Pro.
- La compañía alcanzó un margen bruto del 39,1%, después de la fuerte mejora en el primer trimestre del 2024, lo que representa una mejora de 936 puntos básicos en comparación con el año pasado.

- El EBITDA ajustado mejoró en un 47% en comparación con el mismo período del año pasado gracias a los esfuerzos realizados por la compañía a nivel de márgenes y costes, en su camino hacia la rentabilidad.
- Wallbox ha logrado el primer mes de EBITDA ajustado positivo en junio, constatando una evidencia hacia el objetivo de rentabilidad y futura generación de caja.
- La compañía finalizó el período con 65,2 millones de euros en efectivo, equivalentes de efectivo e inversiones financieras, excluyendo la inversión recientemente anunciada de 45 millones de dólares por parte de Generac y otros inversores.

Comentario ejecutivo

Enric Asunción, CEO de Wallbox, ha dicho: “Hemos reportado unos resultados sólidos en el segundo trimestre, nuestros mejores hasta la fecha en términos de aumento de ingresos. El principal impulsor de este crecimiento ha sido el mercado estadounidense, que ha experimentado un incremento de ingresos interanual de más del 65% debido al aumento de ventas de los cargadores AC domésticos y los cargadores DC públicos de carga rápida. Mientras que nuestro desempeño relativo refuerza nuestra cuota de mercado, el crecimiento actual del mercado está por debajo de nuestras expectativas. Aún así, creemos que el potencial a largo plazo de la industria permanece intacto, ya que la adopción de vehículos eléctricos es un proceso imparable. Por lo que navegar el ciclo actual hacia la mayor transición hacia los VE es clave para el éxito a largo plazo. Con esto en mente, estamos encantados con la inversión por parte de Generac y otros inversores actuales, que refuerza aún más el balance de Wallbox para la revalorización del capital a largo plazo. También demuestra la confianza de los accionistas en el éxito futuro de la empresa.”

Información sobre la presentación con analistas e inversores

Wallbox organizará una conferencia online para comentar los resultados y brindar una actualización comercial a analistas e inversores a las 14.00h (CET) de hoy, 1 de agosto de 2024. La presentación y transmisión web del audio en vivo, junto con información complementaria, estarán disponibles en el sitio web de Relaciones con Inversores de Wallbox en <https://investors.wallbox.com/overview/default.aspx>. También se realizará una grabación de la llamada, que estará disponible después de la conferencia online.

Sobre Wallbox

Wallbox es una empresa tecnológica global, dedicada a cambiar la forma en que el mundo utiliza la energía. Wallbox crea sistemas avanzados de carga de vehículos eléctricos y de gestión de la energía que redefinen la relación de los usuarios con la red. Wallbox va más allá de la carga de vehículos eléctricos para dar a los usuarios el poder de controlar su consumo, ahorrar dinero y vivir de

forma más sostenible. Wallbox ofrece una cartera completa de soluciones de carga y gestión de la energía para uso residencial, semipúblico y público en más de 100 países de todo el mundo. Fundada en 2015 y con sede en Barcelona, la empresa cuenta con oficinas en Europa, Asia y América. Para más información, visita www.wallbox.com.

Contacto de Relación con Inversores:

Michael Wilhelm

Corporate Development & Investor Relations

Investors@wallbox.com

+34 607 653 910

Contacto de Relaciones Públicas:

Elyce Behrsin

Public Relations

Press@wallbox.com

+34 673 310 905

Natalia Estepa / Tania Galesi (Roman)

[n.estepa@romanrm.com/](mailto:n.estepa@romanrm.com)

t.galesi@romanrm.com

+34 646 63 99 18 / +34 680 79 13 94

Declaraciones prospectivas de Wallbox

Este comunicado de prensa contiene declaraciones prospectivas en el sentido de la Ley de Reforma de Litigios sobre Valores Privados de 1995. Tenemos la intención de que dichas declaraciones prospectivas estén cubiertas por las disposiciones de puerto seguro para declaraciones prospectivas contenidas en la Sección 27A de la Ley de Valores de 1933, según enmendada (la "Ley de Valores"), y la Sección 21E de la Ley de Intercambio de Valores de 1934, según enmendada (la "Ley de Intercambio"). Todas las declaraciones contenidas en este comunicado de prensa, excepto las declaraciones de hechos históricos, deben considerarse declaraciones prospectivas, incluidas, sin limitación, las declaraciones sobre los resultados operativos futuros y la posición financiera de Wallbox, la estrategia y los planes comerciales, incluidas, sin limitación, las expectativas sobre la rentabilidad, el crecimiento del mercado, el valor para los accionistas, la oportunidad de mercado y la posición financiera. Las palabras "anticipar", "creer", "poder", "continuar", "podría", "estimar", "esperar", "enfocar", "prever", "intentar", "probable", "puede", "podría", "planificar", "posible", "potencial", "predecir", "proyectar", "debería", "objetivo", "hará", "podría" y expresiones similares están destinadas a identificar declaraciones prospectivas, aunque no todas las declaraciones prospectivas utilizan estas palabras o expresiones. Estas declaraciones no son ni promesas ni garantías, sino que implican riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores importantes que pueden causar que nuestros resultados, rendimiento o logros reales sean materialmente diferentes de cualquier resultado, rendimiento o logro futuro expresado o implícito por las declaraciones prospectivas, incluidos, entre otros: el historial de pérdidas operativas de Wallbox como una empresa en etapa temprana; la adopción y demanda de vehículos eléctricos, incluido el éxito de combustibles alternativos, cambios en reembolsos, créditos fiscales y el impacto de los incentivos gubernamentales; la capacidad de Wallbox para gestionar con éxito su crecimiento; la precisión de las previsiones y proyecciones de Wallbox, incluidas aquellas sobre su oportunidad de mercado; la competencia; riesgos relacionados con pérdidas o interrupciones en los socios de suministro o fabricación de Wallbox; impactos resultantes de conflictos geopolíticos; riesgos relacionados con las condiciones macroeconómicas e inflación; la dependencia de Wallbox de terceros fuera de su control; riesgos relacionados con la tecnología, propiedad intelectual e infraestructura de Wallbox; la ocurrencia de cualquier crisis de salud pública o eventos globales similares, así como otros factores importantes discutidos bajo el título "Factores de Riesgo" en el Informe Anual de Wallbox en el Formulario 20-F para el año fiscal terminado el 31 de diciembre de 2023, dichos factores pueden actualizarse de vez en cuando en sus otros archivos ante la Comisión de Bolsa y Valores (la "SEC"), accesibles en el sitio web de la SEC en www.sec.gov y en la sección de Relaciones con Inversores del sitio web de Wallbox

en investors.wallbox.com. Cualquier declaración prospectiva representa las estimaciones de la gerencia a la fecha de este comunicado de prensa. Cualquier declaración prospectiva que haga Wallbox en este comunicado de prensa se refiere únicamente a la fecha de dicha declaración. Excepto cuando lo exija la ley, Wallbox renuncia a cualquier obligación de actualizar o revisar, o de anunciar públicamente cualquier actualización o revisión de cualquiera de las declaraciones prospectivas, ya sea como resultado de nueva información, eventos futuros o de otro modo.

Medidas Financieras No IFRS

Wallbox reporta su información financiera requerida de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“IFRS”). Este comunicado incluye medidas financieras no basadas en IFRS, incluyendo el EBITDA Ajustado (la “Medida No IFRS”). Vea las definiciones establecidas a continuación para una explicación adicional de estos términos.

Wallbox define el EBITDA como la pérdida del período antes del crédito fiscal sobre la renta, ingresos financieros, gastos por intereses, cambio en el valor razonable de las obligaciones de warrants derivados, ganancias/(pérdidas) por cambio de divisas, amortización y depreciación y participación en las ganancias de las inversiones contabilizadas por el método de participación. Definimos el EBITDA Ajustado como la ganancia (pérdida) neta antes de la depreciación y amortización, créditos fiscales sobre la renta, ingresos financieros y gastos financieros, cambio en el valor razonable de las obligaciones de warrants derivados, ganancias/(pérdidas) por cambio de divisas, ajustado además para tener en cuenta el impacto de ciertos elementos no monetarios y otros elementos que no consideramos en nuestra evaluación de nuestro desempeño operativo continuo. Estos elementos no monetarios y otros incluyen, pero no se limitan a: pagos basados en acciones, deterioro de plusvalía, costos de transacción relacionados con la Combinación de Negocios, ciertos gastos únicos relacionados con una reducción de personal iniciada en enero de 2023, cualquier plusvalía negativa que surja de combinaciones de negocios, ciertos gastos no monetarios relacionados con el plan ESPP lanzado en enero de 2023, y otros elementos fuera del alcance de nuestras actividades ordinarias. La administración utiliza estas Medidas No IFRS como mediciones del desempeño operativo porque ayudan a la administración a comparar el desempeño operativo de la Compañía de manera consistente, ya que eliminan el impacto de elementos que no resultan directamente de las operaciones principales de la Compañía; para fines de planificación, incluyendo la preparación del presupuesto operativo anual interno y proyecciones financieras de la administración; para evaluar el desempeño y la efectividad de nuestras iniciativas estratégicas; y para evaluar la capacidad de la Compañía para financiar gastos de capital y expandir su negocio.

Las Medidas No IFRS pueden no ser comparables con medidas similares divulgadas por otras compañías, porque no todas las compañías y analistas calculan estas medidas de la misma manera. Presentamos las Medidas No IFRS porque las consideramos medidas suplementarias importantes de nuestro desempeño, y creemos que son frecuentemente utilizadas por analistas de valores, inversionistas y otras partes interesadas en la evaluación de compañías. La administración cree que la comprensión de los inversionistas sobre nuestro desempeño se mejora al incluir las Medidas No IFRS como una base razonable para comparar nuestros resultados operativos continuos. Al proporcionar las Medidas No IFRS, junto con las conciliaciones con las IFRS, creemos que estamos mejorando la comprensión de los inversionistas sobre nuestro negocio y nuestros resultados operativos, así como ayudando a los inversionistas a evaluar qué tan bien estamos ejecutando nuestras iniciativas estratégicas.

Los elementos excluidos de las Medidas No IFRS son componentes significativos para comprender y evaluar el desempeño financiero. Las Medidas No IFRS tienen limitaciones como herramientas analíticas y no deben considerarse de manera aislada, o como una alternativa a, o sustituto de, la pérdida del período, ingresos u otros datos de los estados financieros presentados en nuestros estados financieros consolidados como indicadores de desempeño financiero. Algunas de las limitaciones son: tales medidas no reflejan los ingresos relacionados con el cumplimiento, que son necesarios para la operación de nuestro negocio; tales medidas no reflejan nuestros gastos, o requisitos futuros para gastos de capital o compromisos contractuales; tales medidas no reflejan cambios en nuestras necesidades de capital de trabajo; tales medidas no reflejan nuestros pagos basados en acciones, beneficio/(gasto) fiscal sobre la renta o las cantidades necesarias para pagar nuestros impuestos; aunque la depreciación y la amortización no están incluidas en el cálculo del EBITDA Ajustado, los activos que se deprecian y amortizan a menudo tendrán que ser reemplazados en el futuro y tales medidas no reflejan ningún costo para tales reemplazos; y otras compañías pueden calcular tales medidas de manera diferente a la nuestra, lo que limita su utilidad como medidas comparativas.

Debido a estas limitaciones, el EBITDA Ajustado no debe considerarse como una medida de efectivo discrecional disponible para nosotros para invertir en el crecimiento de nuestro negocio y son adicionales a, no un sustituto o superior a, las medidas de desempeño financiero preparadas de acuerdo con las IFRS. Además, las Medidas No IFRS que utilizamos pueden diferir de las medidas financieras no IFRS utilizadas por otras compañías y no están destinadas a ser consideradas de manera aislada o como un sustituto de la información financiera preparada y presentada de acuerdo con las IFRS. Además, no todas las compañías o analistas pueden calcular medidas tituladas de manera similar de la misma manera. Compensamos estas limitaciones al confiar principalmente en nuestros resultados IFRS y utilizar las Medidas No IFRS solo como medidas suplementarias.